



Experiencia de Mentoría:

Reforzar la Participación del
Sector Privado en África
Central

Mentorship Experience:

Strengthening Private
Sector Engagement in
Central Africa

Expérience de mentorat :

renforcer la participation du
secteur privé en Afrique
centrale

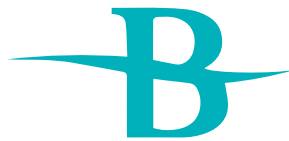
BRIDGE



Experiencia de Mentoría:

Reforzar la Participación del Sector Privado
en África Central





Experiencia de Mentoría:

Reforzar la Participación del Sector Privado en África Central

Fondo Ambiental Mentor:

Fundación de Parques y Reservas de Costa de Marfil

Fondos Ambientales Aprendices:

Fundación Trinacional de la Sangha

Países beneficiarios:



Camerún



República del
Congo



República
Centroafricana



Costa de Marfil





Foto de Ingeborg Korme en Unsplash

Resumen Ejecutivo

La experiencia de mentoría entre la Fundación Trinacional para la Sangha (FTNS) y la Fundación para Parques y Reservas de Costa de Marfil (FPRCI) aborda un desafío apremiante: cerrar la brecha de financiamiento para la conservación de la biodiversidad en África Central. A medida que la Cuenca del Congo —un sumidero de carbono global crítico y un punto neurálgico de biodiversidad— enfrenta crecientes amenazas por la deforestación y la degradación, las estrategias de financiamiento innovadoras se han vuelto esenciales. Con el apoyo del Proyecto BRIDGE, esta alianza faculta a la FTNS para aprovechar la experiencia de la FPRCI en la movilización de fondos del sector privado, particularmente en industrias como la producción de cacao.

Mediante un enfoque estructurado, la mentoría permitió a la FTNS analizar las estrategias de la FPRCI, evaluar su capacidad y desarrollar una estrategia de recaudación de fondos a la medida. Las actividades principales incluyeron sesiones de capacitación dirigidas por personas expertas en financiamiento para la conservación, una misión de campo a Costa de Marfil y el desarrollo colaborativo de la estrategia. Los resultados son transformadores: la FTNS ahora cuenta con una hoja de ruta integral que enfatiza las alianzas con empresas sostenibles, herramientas innovadoras como bonos verdes y créditos de carbono, e incluso el lanzamiento de un proceso de tarjeta de crédito verde en colaboración con Ecobank.

Las lecciones clave de la experiencia de la FPRCI resaltan la importancia del compromiso político, los marcos regulatorios y los beneficios económicos mutuos para construir colaboraciones exitosas con el sector privado. Estos conocimientos han catalizado reformas en la FTNS, incluyendo ajustes en la gobernanza y la contratación de personal dedicado a la recaudación de fondos. La FTNS también ha compilado una lista de posibles donantes privados, lo que proporciona una base sólida para sus futuros esfuerzos.

El éxito de la mentoría subraya su potencial de replicación para otros fondos ambientales (FA). Al demostrar cómo las alianzas estratégicas y el desarrollo de capacidades pueden cerrar las brechas de financiamiento, este caso de estudio ofrece una hoja de ruta para los FA que buscan involucrar al sector privado de manera efectiva. Sus estrategias prácticas y resultados comprobados sirven como un ejemplo inspirador de financiamiento sostenible para la conservación en regiones ricas en recursos, pero con apoyo financiero limitado.



Antecedentes - Contexto

África Central alberga la Cuenca del Congo, el segundo bosque tropical más grande del mundo, que provee servicios ecosistémicos de incalculable valor. Este bioma es un importante sumidero de carbono, ayuda a regular los climas regionales y sustenta millones de medios de vida. Sin embargo, la deforestación y la degradación, impulsadas principalmente por la expansión agrícola, el desarrollo industrial y los proyectos de infraestructura, representan graves amenazas para su sostenibilidad.

Los esfuerzos de conservación en la región enfrentan un subfinanciamiento crónico. Si bien los fondos públicos y las subvenciones internacionales desempeñan un papel clave, a menudo no logran cubrir las vastas necesidades financieras para la protección y restauración de los bosques. Esta brecha de financiamiento subraya la necesidad crítica de enfoques innovadores para el apoyo a la conservación, incluyendo alianzas con el sector privado.

La participación del sector privado en el financiamiento de la conservación está aumentando, particularmente a medida que las empresas responden a los compromisos de sostenibilidad global y las regulaciones ambientales. A pesar de esta tendencia, las contribuciones financieras de las empresas privadas a la conservación en África Central siguen siendo limitadas; fundaciones como la FTNS o los FA en general necesitan estrategias sólidas para involucrar al sector privado de manera efectiva.

Para abordar este desafío, la FTNS se asoció con la Fundación para Parques y Reservas de Costa de Marfil (FPRCI) a través de una experiencia de mentoría financiada por el Proyecto BRIDGE, que tuvo como objetivo reforzar la capacidad de la FTNS para atraer financiamiento del sector privado, aprovechando la experiencia de la FPRCI en la interacción con las industrias de producción de cacao.



Objetivos del Proyecto

El objetivo primordial de esta mentoría es mejorar la capacidad de la FTNS para movilizar recursos del sector privado destinados a la conservación de la biodiversidad en el paisaje de Trinacional de la Sangha. Al aprovechar la experiencia de la FPRCI, la FTNS busca desarrollar estrategias específicas para involucrar a industrias que estén alineadas con prácticas sostenibles.



Proceso y Enfoque

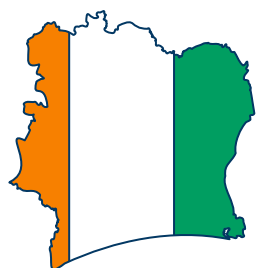
04

La experiencia de mentoría se estructuró en torno a las siguientes actividades principales:



Contratación de una firma consultora para apoyar a la FTNS durante el proceso:

La FTNS contrató a Rio Impact, una firma consultora experta en financiamiento para la conservación, para que apoyara el desarrollo de su estrategia de recaudación de fondos y fortaleciera su capacidad en mecanismos de recaudación de fondos dirigidos a empresas privadas.



Misión de campo a Costa de Marfil:

La misión de campo de la FTNS a Costa de Marfil fue un componente crítico del programa de mentoría en julio de 2024. Durante esta misión, el personal de la FTNS se reunió con representantes de la FPRCI para obtener información de primera mano sobre su sistema de gobernanza y estrategias de recaudación de fondos.



Sesiones de capacitación en línea:

Estas actividades fueron organizadas por Rio Impact e incluyeron una sesión de capacitación para miembros de la junta directiva y el personal ejecutivo tanto de la FTNS como de la FPRCI, así como el desarrollo participativo de la estrategia de recaudación de fondos de la FTNS.



Resultados

05

A

Fortalecimiento de Capacidades: Aproximadamente quince personas de la FTNS y la FPRCI recibieron capacitación durante el proceso de mentoría en mecanismos de recaudación de fondos, con un énfasis particular en:



Mecanismos para involucrar a actores del sector privado en el financiamiento de la conservación.



Herramientas para evaluar posibles estrategias de recaudación de fondos.



El desarrollo de una matriz para priorizar mecanismos de recaudación de fondos basada en la viabilidad, el impacto y la alineación con los objetivos de la FTNS.

Estas sesiones equiparon a la FTNS con herramientas prácticas para navegar las complejidades de la colaboración con el sector privado.

B

Desarrollo de una Estrategia de Recaudación de Fondos: Basándose en las lecciones de la FPRCI y las sesiones de capacitación, la FTNS desarrolló una estrategia integral de recaudación de fondos. Esta estrategia de la FTNS se centra en las siguientes prioridades:

Colaboración con Empresas Regionales:



La industria del cacao de África Central presenta oportunidades significativas para la colaboración.



La FTNS tiene como objetivo desarrollar alianzas con empresas comprometidas con la sostenibilidad, aprovechando las lecciones de las alianzas de la FPRCI en Costa de Marfil.

Herramientas Financieras Innovadoras:



La FTNS está explorando mecanismos como los bonos verdes, que permiten a inversionistas financiar proyectos con beneficios ambientales.



También se están considerando los esquemas de créditos de carbono dirigidos a proyectos de reforestación en el paisaje de la TNS.



Las estrategias de canje de deuda por naturaleza son herramientas prometedoras para el financiamiento de la conservación, particularmente para países con importantes activos ambientales y deuda externa.

Iniciativa de Tarjeta de Crédito Verde:



En colaboración con Ecobank, la FTNS planea lanzar una tarjeta de crédito verde. Una parte de las tarifas por transacción de la tarjeta financiará proyectos de conservación, creando una fuente de ingresos sostenible.



Reformas en el Sistema de Gobernanza de la FTNS: Basado en las lecciones aprendidas de la FPRCI, la junta directiva de la FTNS decidió ajustar la composición del equipo ejecutivo mediante la contratación de un miembro del personal dedicado a implementar y monitorear su estrategia de recaudación de fondos.



Lista de Potenciales Donantes Privados: Después de entrevistar a representantes de empresas comprometidas con el apoyo a la protección de la biodiversidad como parte de su plan de acción hacia la sostenibilidad, la FTNS elaboró una lista de empresas y referencias clave que aprovechará al implementar su propia estrategia de recaudación de fondos.

Beneficios Observados

Los miembros de la junta directiva de la FTNS son ahora altamente conscientes de las oportunidades para movilizar fondos del sector privado. Esto ha resultado en una comunicación más constructiva entre la junta y el personal ejecutivo con respecto a las estrategias de recaudación de fondos.

La FTNS y Ecobank están colaborando en el desarrollo de una tarjeta verde. Esta iniciativa tiene el potencial de apoyar a la FTNS en la recaudación de fondos dentro del sector bancario, creando una fuente de ingresos innovadora y sostenible.

Se está contratando a una persona experta a nivel internacional a corto plazo, a través de asistencia técnica de una corporación francesa. Esta persona apoyará la implementación del plan estratégico de la FTNS en un plazo de cuatro meses, asegurando la ejecución efectiva de las nuevas estrategias.



Desafíos07

No hay desafíos concretos que destacar en este momento.



Lecciones Aprendidas

08

La experiencia de la FPRCI ha proporcionado información valiosa sobre cómo involucrar eficazmente a los actores del sector privado. Las lecciones clave incluyen:

- **El compromiso político es crucial:** Iniciativas como la Iniciativa Cacao y Bosques (ICF) demuestran que los actores del sector privado están más dispuestos a colaborar cuando cuentan con el apoyo de sólidos marcos políticos y normativos.
- **Las regulaciones como catalizadores:** Los marcos regulatorios, como el Reglamento de la UE sobre la Deforestación, pueden incentivar a las empresas privadas a invertir en la conservación de los bosques.
- **Los beneficios mutuos son fundamentales:** Demostrar las ventajas económicas de la conservación —como la mejora de la productividad agrícola— refuerza el argumento comercial para las alianzas con el sector privado.
- **La credibilidad genera confianza:** La gobernanza transparente y la entrega constante de resultados son esenciales para mantener la confianza del sector privado.

BRIDGE



Proyecto ejecutado por:



COSTA RICA
POR SIEMPRE



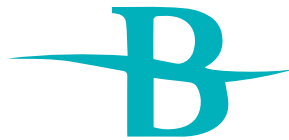
BRIDGE



Mentorship Experience:

Strengthening Private Sector Engagement
in Central Africa





Mentorship Experience:

Strengthening Private Sector Engagement in Central Africa

Mentor Conservation Trust Fund:

Fondation des Parcs et Réserves de Côte d'Ivoire (FPRCI)

Mentee Conservation Trust Fund:

Fondation pour le Tri-national de la Sangha (FTNS)

Beneficiary countries:



Cameroon



Congo
Republic



Central Africa
Republic



Ivory Coast



Photo: Ingeborg Korme / Unsplash

Executive Summary

The mentorship experience between the Foundation for the Tri-National Sangha (FTNS) and the Foundation for Parks and Reserves of Côte d'Ivoire (FPRCI) tackles a pressing challenge: closing the funding gap for biodiversity conservation in Central Africa. As the Congo Basin - a critical global carbon sink and biodiversity hotspot - faces increasing threats from deforestation and degradation, innovative financing strategies have become essential. Supported by the BRIDGE Project, this partnership empowers FTNS to leverage FPRCI's expertise in mobilizing private sector funds, particularly in industries like cocoa production.

Through a structured approach, the mentorship enabled FTNS to analyze FPRCI's strategies, assess its capacity, and develop a tailored fundraising strategy. Core activities included training sessions led by conservation financing experts, a field mission to Côte d'Ivoire, and collaborative strategy development. The results are transformative: FTNS now has a comprehensive roadmap emphasizing partnerships with sustainable companies, innovative tools like green bonds and carbon credits, and even the launch of a green credit card process in collaboration with Ecobank.

Key lessons from FPRCI's experience highlight the importance of political commitment, regulatory frameworks, and mutual economic benefits to build successful private-sector collaborations. These insights have catalyzed reforms at FTNS, including adjustments in governance and the hiring of dedicated fundraising staff. FTNS has also compiled a list of potential private donors, providing a strong foundation for its future efforts.

The mentorship's success underscores its replication potential for other Conservation Trust Funds (CTFs). By demonstrating how strategic partnerships and capacity building can bridge funding gaps, this case study offers a roadmap for CTFs seeking to engage the private sector effectively. Its actionable strategies and proven results serve as an inspiring example of sustainable conservation financing in resource-rich but funding-constrained regions.



Background-02

Context

Central Africa is home to the Congo Basin, the second-largest tropical forest globally, which provides invaluable ecosystem services. This biome is a significant carbon sink, helps regulate regional climates, and supports millions of livelihoods. However, deforestation and degradation, primarily driven by agricultural expansion, industrial development, and infrastructure projects, pose severe threats to its sustainability.

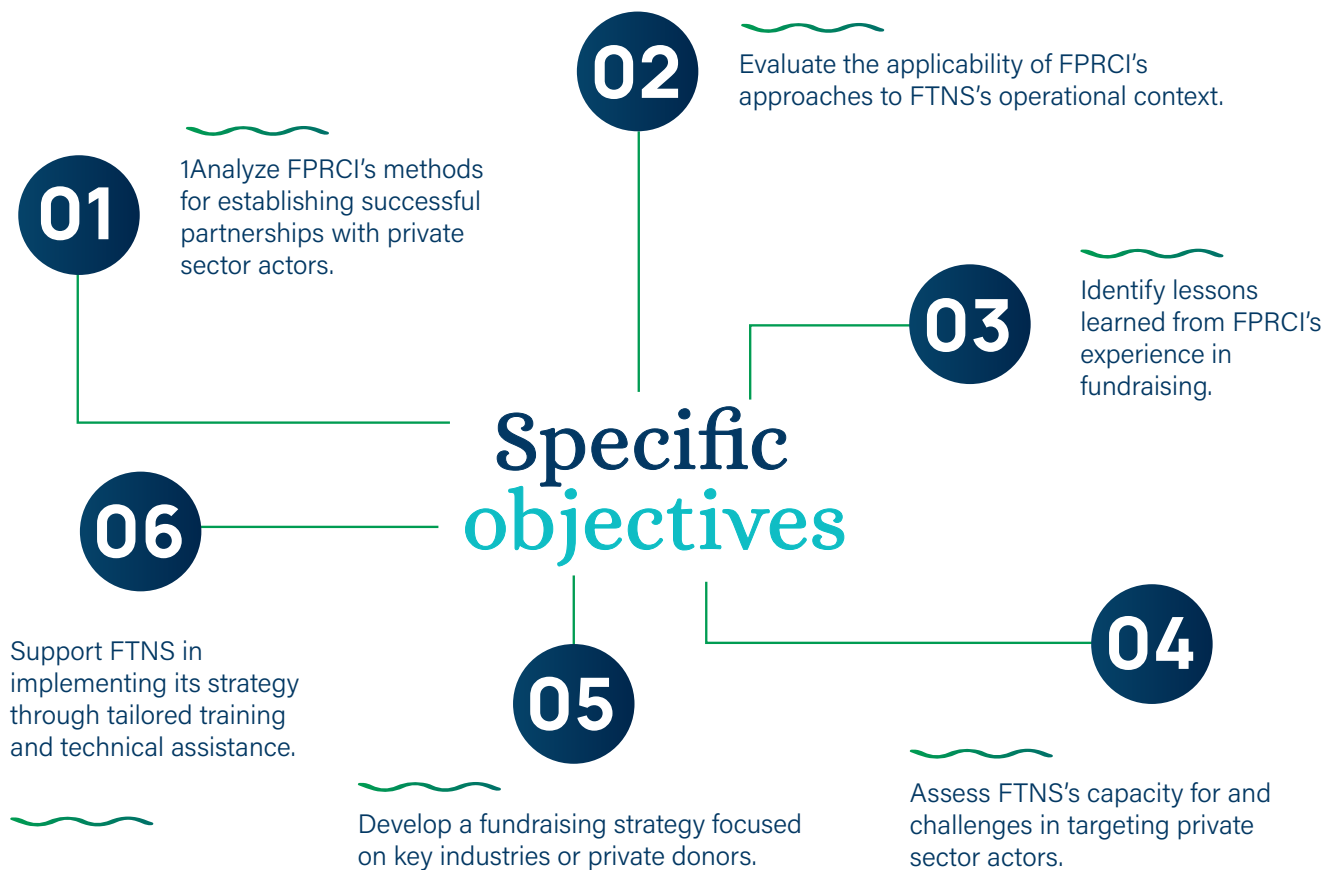
Conservation efforts in the region face chronic underfunding. While public funds and international grants play a key role, they often fail to meet the vast financial needs for forest protection and restoration. This funding gap underscores the critical need for innovative approaches to conservation financing, including partnerships with the private sector.

Private sector involvement in conservation financing is increasing, particularly as companies respond to global sustainability commitments and environmental regulations. Despite this trend, private enterprises' financial contributions to conservation in Central Africa remain limited. Foundations like FTNS, or conservation trust funds in general, need robust strategies to engage the private sector effectively.

To address this challenge, FTNS partnered with the Foundation for Parks and Reserves of Côte d'Ivoire (FPRCI) through a mentorship experience funded by the BRIDGE Project, which aimed to bolster FTNS's capacity to attract private sector financing by leveraging FPRCI's expertise in engaging cocoa production industries.

Project Objectives

The mentorship's overarching goal is to improve FTNS's ability to mobilize private sector resources for biodiversity conservation in the Tri-National Sangha (TNS) landscape. By leveraging FPRCI's expertise, FTNS seeks to develop targeted strategies for engaging industries that are aligned with sustainable practices.



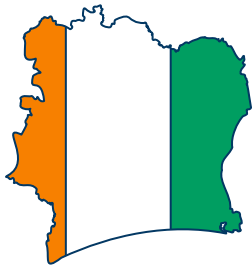
Process and Approach

The mentorship experience was structured around the following core activities:



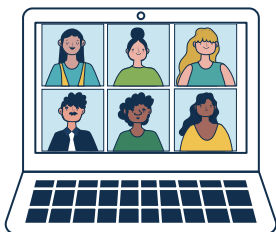
Hiring a consultant to support FTNS during the process:

FTNS engaged Rio Impact, an expert consulting firm in conservation financing, to support the development of its fundraising strategy and strengthen its capacity in fundraising mechanisms targeting private companies.



Field mission to Côte d'Ivoire:

FTNS's field mission to Côte d'Ivoire was a critical component of the mentorship program in July 2024. During this mission, FTNS staff engaged with FPRCI representatives to gain firsthand insights into their governance system and fundraising strategies.



Online training sessions:

These activities were organized by Rio Impact and included a training session for board members and executive staff of both FTNS and FPRCI, as well as the participatory development of the FTNS fundraising strategy.

Results05

A

Capacity building: About fifteen people from FTNS and FPRCI received training during the mentorship process in fundraising mechanisms, with an emphasis on:

- ➔ Mechanisms for engaging private sector actors in conservation financing.
- ➔ Tools to assess potential fundraising strategies.
- ➔ Development of a matrix to prioritize fundraising mechanisms based on feasibility, impact, and alignment with FTNS's goals.

These sessions equipped FTNS with practical tools to navigate the complexities of private-sector engagement.

B

Fundraising Strategy Development: Drawing on lessons from FPRCI and training sessions, FTNS developed a comprehensive fundraising strategy. FTNS's fundraising strategy focuses on the following priorities:

Engagement with regional companies:

- ➔ Central Africa's cocoa industry presents significant opportunities for collaboration.
- ➔ FTNS aims to develop partnerships with companies committed to sustainability, leveraging lessons from FPRCI's partnerships in the Ivory Coast.

Innovative financing tools:



FTNS is exploring mechanisms like green bonds, which allow investors to fund projects with environmental benefits.



Carbon credit schemes targeting reforestation projects in the TNS landscape are also under consideration.



Debt-for-nature swap strategies are promising tools for conservation financing, particularly for countries with significant environmental assets and external debt.

Green Credit Card Initiative:



In partnership with Ecobank, FTNS plans to launch a green credit card. A portion of card transaction fees will fund conservation projects, creating a sustainable revenue stream.



Reforms in the FTNS governance system: Based on lessons learned from FPRCI, the FTNS board decided to adjust the composition of the executive team by hiring a dedicated staff member to implement and monitor its fundraising strategy.



List of potential private donors: After interviewing representatives of companies committed to supporting biodiversity protection as part of their action plan towards sustainability, FTNS elaborated a list of companies and key references that it will leverage while implementing its own fundraising strategy.

Observed Benefits

FTNS board members are highly aware of opportunities to mobilize funds from the private sector. Therefore, communication between the board and the executive staff regarding fundraising strategies is more constructive.

FTNS and Ecobank are collaborating on developing a green card that could support FTNS in raising funds in the banking sector.

A short-term international expert is being recruited through technical assistance from a French corporation to support the implementation of the strategic plan within 4 months.



The Challenges 07

There were are concrete challenges to highlight at this time.



Lessons Learned

08

FPRCI's experience provided valuable insights into engaging private sector actors effectively. Key lessons include:

- **Political Commitment Matters:** Initiatives like the Cocoa & Forest Initiative (ICF) demonstrate that private sector actors are more likely to collaborate when supported by strong political and policy frameworks.
- **Regulations as Catalysts:** Regulatory frameworks like the EU Deforestation Regulation can incentivize private companies to invest in forest conservation.
- **Mutual Benefits are Key:** Demonstrating the economic advantages of conservation - such as improved agricultural productivity - strengthens the business case for private sector partnerships.
- **Credibility Builds Trust:** Transparent governance and consistent results delivery are essential for maintaining private sector confidence.

BRIDGE



Project implemented by:





Expérience de mentorat :

renforcer la participation du secteur privé en
Afrique centrale



**Expérience de mentorat :**

renforcer la participation du secteur privé en Afrique centrale

Fonds fiduciaire pour la conservation mentor :

Fondation pour les Parcs et Réserves de Côte d'Ivoire (FPRCI)

Fonds fiduciaire pour la conservation mentoré :

Fondation pour le Tri-Nationale de la Sangha (FTNS)

Pays bénéficiaires :

Cameroun



République
du Congo



République
centrafricaine



Côte d'Ivoire





Résumé exécutif

L'expérience de mentorat entre la Fondation pour le Tri-Nationale de la Sangha (FTNS) et la Fondation pour les Parcs et Réserves de Côte d'Ivoire (FPRCI) répond à un défi urgent : combler le déficit de financement pour la conservation de la biodiversité en Afrique centrale. Alors que le bassin du Congo, puits de carbone mondial essentiel et haut lieu de la biodiversité, est confronté à des menaces croissantes liées à la déforestation et à la dégradation, des stratégies de financement innovantes sont devenues indispensables. Avec le soutien du projet BRIDGE, ce partenariat permet à la FTNS de tirer parti de l'expérience de la FPRCI dans la mobilisation de fonds auprès du secteur privé, en particulier dans des industries telles que la production de cacao.

Grâce à une approche structurée, le mentorat a permis à la FTNS d'analyser les stratégies de la FPRCI, d'évaluer ses capacités et d'élaborer une stratégie de collecte de fonds sur mesure. Les principales activités comprenaient des sessions de formation animées par des experts en financement de la conservation, une mission sur le terrain en Côte d'Ivoire et l'élaboration collaborative de la stratégie. Les résultats sont transformateurs : la FTNS dispose désormais d'une feuille de route complète qui met l'accent sur les partenariats avec des entreprises durables, des outils innovants tels que les obligations vertes et les crédits carbone, et même le lancement d'un processus de carte de crédit verte en collaboration avec Ecobank.

Les enseignements clés tirés de l'expérience de la FPRCI soulignent l'importance de l'engagement politique, des cadres réglementaires et des avantages économiques mutuels pour établir des partenariats fructueux avec le secteur privé. Ces enseignements ont catalysé des réformes au sein de la FTNS, notamment des ajustements en matière de gouvernance et le recrutement de personnel dédié à la collecte de fonds. La FTNS a également dressé une liste de donateurs privés potentiels, ce qui constitue une base solide pour ses efforts futurs.

Le succès du mentorat souligne son potentiel de reproduction pour d'autres fonds fiduciaires pour la conservation (FFC). En démontrant comment les partenariats stratégiques et le renforcement des capacités peuvent combler les lacunes en matière de financement, cette étude de cas offre une feuille de route aux FFC qui cherchent à impliquer efficacement le secteur privé. Ses stratégies pratiques et ses résultats éprouvés constituent un exemple inspirant de financement durable pour la conservation dans les régions riches en ressources, mais disposant d'un soutien financier limité.



Contexte 02

L'Afrique centrale abrite le bassin du Congo, la deuxième plus grande forêt tropicale du monde, qui fournit des services écosystémiques d'une valeur inestimable. Ce biome est un important puits de carbone, il contribue à réguler les climats régionaux et fait vivre des millions de personnes. Cependant, la déforestation et la dégradation, principalement dues à l'expansion agricole, au développement industriel et aux projets d'infrastructure, constituent de graves menaces pour sa durabilité.

Les efforts de conservation dans la région sont confrontés à un sous-financement chronique. Si les fonds publics et les subventions internationales jouent un rôle clé, ils ne parviennent souvent pas à couvrir les besoins financiers considérables liés à la protection et à la restauration des forêts. Ce déficit de financement souligne la nécessité cruciale d'adopter des approches innovantes pour soutenir la conservation, notamment des partenariats avec le secteur privé.

La participation du secteur privé au financement de la conservation est en augmentation, en particulier à mesure que les entreprises répondent aux engagements mondiaux en matière de durabilité et aux réglementations environnementales. Malgré cette tendance, les contributions financières des entreprises privées à la conservation en Afrique centrale restent limitées ; les fondations telles que la FTNS ou les FFC ont généralement besoin de stratégies solides pour impliquer efficacement le secteur privé.

Pour relever ce défi, la FTNS s'est associée à la FPRCI dans le cadre d'un programme de mentorat financé par le projet BRIDGE, qui visait à renforcer la capacité de la FTNS à attirer des financements du secteur privé, en tirant parti de l'expérience de la FPRCI dans ses interactions avec les industries de production de cacao.

Objectifs du projet

L'objectif principal de ce mentorat est d'améliorer la capacité de la FTNS à mobiliser les ressources du secteur privé destinées à la conservation de la biodiversité dans le paysage tri-national de la Sangha. En s'appuyant sur l'expérience de la FPRCI, la FTNS cherche à développer des stratégies spécifiques pour impliquer les industries qui s'alignent sur des pratiques durables.



Processus et approche

L'expérience de mentorat s'est articulée autour des principales activités suivantes :



Recrutement d'un cabinet de conseil pour accompagner la FTNS tout au long du processus :

la FTNS a recruté Rio Impact, un cabinet de conseil spécialisé dans le financement de la conservation, pour l'aider à élaborer sa stratégie de collecte de fonds et à renforcer ses capacités en matière de mécanismes de collecte de fonds auprès des entreprises privées.



Mission sur le terrain en Côte d'Ivoire :

la mission sur le terrain de la FTNS en Côte d'Ivoire a été un élément essentiel du programme de mentorat en juillet 2024. Au cours de cette mission, le personnel de la FTNS a rencontré des représentants de la FPRCI afin d'obtenir des informations de première main sur son système de gouvernance et ses stratégies de collecte de fonds.



Sessions de formation en ligne :

ces activités ont été organisées par Rio Impact et comprenaient une session de formation pour les membres du conseil d'administration et le personnel exécutif de la FTNS et de la FPRCI, ainsi que l'élaboration participative de la stratégie de collecte de fonds de la FTNS.

Résultats 05

A

Renforcement des capacités : une quinzaine de personnes de la FTNS et de la FPRCI ont été formées au cours du processus de mentorat aux mécanismes de collecte de fonds, avec un accent particulier sur :

- ➔ Les mécanismes permettant d'impliquer les acteurs du secteur privé dans le financement de la conservation.
- ➔ Outils d'évaluation des stratégies de collecte de fonds possibles.
- ➔ L'élaboration d'une matrice permettant de hiérarchiser les mécanismes de collecte de fonds en fonction de leur viabilité, de leur impact et de leur adéquation avec les objectifs de la FTNS.

Ces sessions ont permis à la FTNS d'acquérir des outils pratiques pour naviguer dans les complexités de la collaboration avec le secteur privé.

B

Élaboration d'une stratégie de collecte de fonds : S'appuyant sur les enseignements tirés de la FPRCI et des sessions de formation, la FTNS a élaboré une stratégie globale de collecte de fonds. Cette stratégie de la FTNS se concentre sur les priorités suivantes :

Collaboration avec les entreprises régionales :

- ➔ L'industrie cacaoyère en Afrique centrale offre d'importantes possibilités de collaboration.
- ➔ La FTNS vise à développer des partenariats avec des entreprises engagées dans le développement durable, en tirant parti des enseignements tirés des partenariats de la FPRCI en Côte d'Ivoire.

Outils financiers innovants :



La FTNS explore des mécanismes tels que les obligations vertes, qui permettent aux investisseurs de financer des projets présentant des avantages environnementaux.



Des programmes de crédits carbone destinés à des projets de reboisement dans le paysage de la TNS sont également à l'étude.



Les stratégies d'échange de dette contre nature sont des outils prometteurs pour le financement de la conservation, en particulier pour les pays disposant d'actifs environnementaux importants et d'une dette extérieure.

Initiative de carte de crédit verte :



En collaboration avec Ecobank, la FTNS prévoit de lancer une carte de crédit verte. Une partie des frais de transaction de la carte servira à financer des projets de conservation, créant ainsi une source de revenus durable.

C

Réformes du système de gouvernance de la FTNS : Sur la base des enseignements tirés de la FPRCI, le conseil d'administration de la FTNS a décidé d'ajuster la composition de l'équipe de direction en recrutant un membre du personnel chargé de mettre en œuvre et de suivre sa stratégie de collecte de fonds.

D

Liste des donateurs privés potentiels : après avoir interrogé des représentants d'entreprises engagées dans la protection de la biodiversité dans le cadre de leur plan d'action en faveur du développement durable, la FTNS a dressé une liste d'entreprises et de références clés dont elle tirera parti pour mettre en œuvre sa propre stratégie de collecte de fonds.

Avantages observés

06

Les membres du conseil d'administration de la FTNS sont désormais très conscients des possibilités de mobilisation de fonds auprès du secteur privé. Cela a permis une communication plus constructive entre le conseil d'administration et le personnel exécutif en ce qui concerne les stratégies de collecte de fonds.

La FTNS et Ecobank collaborent à la mise au point d'une carte verte. Cette initiative pourrait aider la FTNS à lever des fonds auprès du secteur bancaire, créant ainsi une source de revenus innovante et durable.

Un expert international est actuellement recruté à court terme, grâce à l'assistance technique d'une société française. Cette personne soutiendra la mise en œuvre du plan stratégique de la FTNS dans un délai de quatre mois, en veillant à l'exécution efficace des nouvelles stratégies.



Défis07

Il n'y a pas de défis particuliers à souligner pour le moment.



Leçons appprises

08

L'expérience de la FPRCI a fourni des informations précieuses sur la manière d'impliquer efficacement les acteurs du secteur privé. Les principaux enseignements sont les suivants :

- **L'engagement politique est crucial :** des initiatives telles que l'Initiative Cacao et Forêts (ICF) montrent que les acteurs du secteur privé sont plus disposés à collaborer lorsqu'ils bénéficient du soutien de cadres politiques et réglementaires solides.
- **Les réglementations comme catalyseurs :** les cadres réglementaires, tels que le règlement de l'UE sur la déforestation, peuvent inciter les entreprises privées à investir dans la conservation des forêts.
- **Les avantages mutuels sont essentiels :** démontrer les avantages économiques de la conservation, tels que l'amélioration de la productivité agricole, renforce l'argument commercial en faveur des partenariats avec le secteur privé.
- **La crédibilité engendre la confiance :** une gouvernance transparente et l'obtention constante de résultats sont essentielles pour maintenir la confiance du secteur privé.

BRIDGE



Projet mis en œuvre par :

